**授産製品販売力向上研修会 開催要綱**

**【研修主旨】**

　今年度は、３年間取り組んだデザインクリニックをふまえ、「売る力をつける」事を目的とした研修会を企画してみました。

　商品を売るために何をしていけばよいのか？できることは何か？障がい当事者としての葛藤を抱えながらも、議員会館内セブンイレブンや自店舗「ありがとうショップ」で全国の障がい者施設商品の販売に日々奮闘している砂長美ん（すなながびん）氏を講師にお招きし、皆で考えていきます。

　今回は利用者さんの参加もお勧めしたいと思います。そのためにも午後からの半日としました。是非、利用者の皆様にもお声掛けください。

**【講師プロフィール】　　砂長 美ん 氏**

　　小さい頃からビンのようにひょろ長かったため、「びんちゃん」の愛称で親しまれています。

　茨城県生まれ、東京都在住。ロンドン芸術大学を卒業。在学中に教授よりディスレクシア(LD（学習障害）の一つで、知的に問題はないものの読み書きの能力に著しい困難を持つ症状を言う)の指摘を受ける。帰国後一人悩むが、ディスレクシアの啓蒙・支援活動をしているNPO法人エッジの仲間と出会い、障がい者のビジネスプランコンテストで準グランプリを受賞。

　コンテストの賞金60万円で惣菜店「Euro Deli」を経営しながら、2012年、ドキュメンタリー映画「DX（ディスレクシア）な日々」にボランティア出演し、主役を果たす。現在は、発達障害を広く知ってもらうため、障害を持つ方を励ますための講演活動を展開中。著書に『発達障害と15人の楽しい仲間たち』がある。

　また、議員会館内で、初の試みとして障がい者施設などで製造されたお菓子やアクセサリーなどを販売。ヘアメイク事務所「Tokyo Makeup」、全国の障がい者施設の商品を販売する「ありがとうショップ」の経営を通じて、障がい者の賃金向上のために奮闘している。（[www.arigatoshop.jp](http://arigatoshop.jp/)）

**【研修日程】**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 時　　間 | 内　　　　　　　　　　　　容 | 講　師　等 |
| 13：00 | 受付 |  |
| 13：25 | 挨拶 | 委員長　安間 孝明 |
| 13：30 | 講演 | 砂長 美ん 氏 |
|  | 「売る力をつける」  ～　学習障害を乗り越え、売る事への挑戦を語る　～ |  |
| 14：00 | 休憩 |  |
| 14：10 | ワークショップ | 砂長 美ん 氏 |
|  | 持ち寄った製品をどのように売り込むかグループで  シミュレーション | 参加者全員 |
| 15：10 | 休憩 |  |
| 15：20 | ワークショップまとめ | 砂長 美ん 氏 |
|  | 各グループより発表および講評 | 参加者全員 |
| 15：50 | 閉会 |  |

|  |
| --- |
| ＦＡＸ：０５４－２７５－００７２ |

**Ｈ２７年度 授産製品販売力向上研修**

**参加申込書**

◎申込締切　１０月２６日（月）厳守

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 事 業 所 名 |  | |
| 参 加 者 名 | 職員 |  |
| 利用者 |
| 職員 |  |
| 利用者 |
| 職員 |  |
| 利用者 |
| 職員 |  |
| 利用者 |
| 電　　 　話 |  | |
| 希 望 地 区 | 東部　・　中部　・　西部 | |

【注意事項】

下記物品をお持ち下さい

* 自事業所の製品 ＋ その販促物（チラシ等）
* 筆記用具

その他、要望等がありましたらご記入ください。

＜申込先＞

　　　特定非営利活動法人 静岡県作業所連合会・わ　　担当：遠藤

　　　　〒420-0856　静岡市葵区駿府町1-27　勝山ビル

　　　　電　話：054-275-0070　　ＦＡＸ：054-275-0072

メール：[siz-syojyu6234@ssrwa.org](mailto:siz-syojyu6234@ace.ocn.ne.jp)